



# CLUB MAXIMIZANDO LA RENTABILIDAD

Día	Mes	Tema
14	Marzo	Tema 1: La Venta más importante es saber venderte
09	Mayo	Tema 2: Inteligencia emocional aplica-da a las ventas
11	Julio	Tema 3: Consigue resultados exitosos manejando la psicología de la venta
12	Septiembre	Tema 4: Como manejar la desconfianza de los prospectos
14	Noviembre	Tema 5: Transforma las objeciones en cierres de venta

**Sesiones:**  
**Miércoles**  
**De 16:00 a 18:00 Hrs**

**Beneficio**  
**Exclusivo Afiliados**

Reserva tu lugar  
[reservaciones@canacintraem.org.mx](mailto:reservaciones@canacintraem.org.mx)  
722 318 03 94 / 40