



CANACINTRA
ESTADO DE MÉXICO



2018

CALENDARIO DE CAPACITACIÓN CANACINTRA ESTADO DE MÉXICO

VISITA NUESTRA PÁGINA



www.canacindraem.org.mx

“Capacitar para desarrollar”

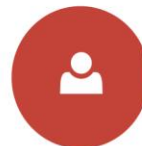
Los costos y fechas presentes dentro del contenido de este catálogo están sujetos a cambios con previo aviso.

 /CanacindraEstadodeMexico

 /CANACINTRA_EMex

 /CanacindraEMex

 CANACINTRA TV



(722) 318 26 38/40
reservaciones@canacindraem.org.mx



JULIO

FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Miércoles 18 de julio	16:00 a 18:00 hrs	MAXIMIZANDO LA RENTABILIDAD: CONSIGUE RESULTADOS EXITOSOS MANEJANDO LA PSICOLOGÍA DE LA VENTA	Proporcionar al participante técnicas y estrategias para convertirse en un vendedor profesional, siempre enfocado en lograr los objetivos de ventas.	<ol style="list-style-type: none"> 1. El diálogo interno del asesor comercial. 2. Los principios para lograr el éxito comercial. 3. Niveles de acción en la venta. 	Dirigido a personal de áreas comerciales y de ventas, interesados en mejorar su motivación y productividad, lo cual permitirá incrementar sus ventas para el logro de las metas personales y de la Organización.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN
Jueves 12, 19 de julio y 2 de agosto	9:00 a 14:00 hrs	SUPERVISIÓN, PLANEACIÓN Y ADMINISTRACIÓN DEL TIEMPO	Analizar estrategias que le permitan administrar el uso de su tiempo y el del personal a su cargo, dominar los retrasos, eliminar los distractores y manejar con éxito las múltiples actividades y funciones que debe realizar en coordinación con su jefe y equipo de trabajo.	<p>SESIÓN 1</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Estudio de Casos: Los imprevistos en la empresa. 2. El tiempo, un recurso no renovable. 3. Los "ladrones del tiempo". 4. ¿Urgente o importante? 5. Estableciendo múltiples prioridades. 6. ¿Es usted reactivo o proactivo? 7. La importancia de los hábitos. 8. Hábito No. 1: La agenda diaria. 9. Pasos de la administración del tiempo. <p>SESIÓN 2</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Técnicas de Planeación 2. Previendo las necesidades de la empresa. 3. Plan de trabajo diario y semanal. 4. Organización del personal. 5. Asignación de tareas. 6. Delegando responsabilidades. 7. La función de la Dirección. 8. Guiando a su personal. 9. Importancia de la supervisión. <p>SESIÓN 3</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Técnicas de supervisión de personal. 2. La función del Control. 3. Detectando los retrasos a tiempo. 4. Corrigiendo los retrasos 5. Juntas y reuniones eficaces. 6. Manejo del estrés y la presión laboral. 7. Plan de acción para aplicación inmediata. 	Personal de producción, supervisores, jefes de área, personal administrativo, coordinadores, secretarías y todas las personas interesadas con o sin experiencia.	<p>SOCIOS \$3,000.00 A PARTIR DE 3 PERSONAS \$2,800.00 SIEM \$3,450.00 A PARTIR DE 3 PERSONAS \$3,220.00 NO SOCIOS \$3,900.00 A PARTIR DE 3 PERSONAS \$3,640.00 TODOS MÁS IVA</p>



FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Martes 17 de julio	9:00 a 14:00 hrs	PLAN DE MARKETING Y ESTRATEGIA DIGITAL	Taller práctico donde se desarrollará la estrategia digital de las empresas apoyados de casos reales.	<ol style="list-style-type: none">1. Tendencias de diseño, web y marketing.2. Análisis y diagnóstico.3. Definición de objetivos y target.4. Estrategia digital: desarrollo e implementación.	Dirigido a directores y gerentes de marketing de todos los sectores industriales.	SOCIOS \$300.00 SIEM \$360.00 NO SOCIOS \$390.00 TODOS MÁS IVA.
Miércoles 25 de julio	9:00 a 15:00 hrs	GENERANDO VALOR A MI PRODUCTO	El participante dotará al producto que ofertas elementos de alto valor centrados en el cliente y su experiencia.	<ol style="list-style-type: none">1. Introducción.2. Niveles del producto.3. Envase y etiqueta4. El proceso y las decisiones de compra.5. Mi producto en el punto de venta.	Producción Innovación Mercadotecnia	SOCIOS \$1,200.00 A PARTIR DE 3 PERSONAS \$900.00 SIEM \$1,400.00 A PARTIR DE 3 PERSONAS \$1,100.00 NO SOCIOS \$1,600.00 A PARTIR DE 3 PERSONAS \$1,200.00 TODOS MÁS IVA.
Martes 31 de julio	17:00 a 19:00 hrs	CLUB DE EFICIENCIA ENERGÉTICA; ADMINISTRACIÓN DE LA ENERGÍA	Tener herramientas para optimizar, administrar y reducir costos de producción con sistemas de administración de la energía y monitoreo de energéticos.	<ol style="list-style-type: none">1. Control de la demanda.2. Sistemas de administración de la energía.3. Diagnóstico y solución contra sobretensiones transitorias.	Mantenimiento y finanzas.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN.



AGOSTO

FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Miércoles 1 de agosto al 12 de septiembre	9:00 a 14:00 hrs	DIPLOMADO LABORAL "REINGENIERIA DE PROCESOS LABORALES"	Facilitar la administración y dirección de las relaciones laborales.	<ol style="list-style-type: none">1. Marco jurídico actual.2. Trabajo digno y decente.3. Naturaleza de una relación de trabajo.4. Diferentes formas y contrataciones.5. Contratación laboral inteligente.6. Reglamento interior de trabajo.7. Políticas aplicables en una empresa.8. Convenio de confidencialidad.9. Código de ética.10. Cartas de resguardo de herramientas, útiles y vehículos.11. Control de desarrollo de la relación de empleo.12. Inspección de trabajo.13. Procedimiento para aplicar sanciones y separaciones.14. Término de la relación de trabajo.15. Subcontratación obras y servicios.16. Relaciones colectivas de trabajo.	Gerentes de recursos humanos.	SOCIOS \$7,000.00 NO SOCIOS \$8,500.00 TODOS MÁS IVA.
Miércoles 8 de agosto	15:00 a 18:00 hrs	CLUB LABORAL: CONTRATOS COLECTIVOS DE PROTECCIÓN		Su tratamiento de acuerdo con la Reforma Laboral.	Recursos humanos.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN
Jueves 9 de agosto	9:00 a 18:00 hrs	TRABAJO EN ALTURAS CURSO BÁSICO	El participante seleccionará, utilizará y tomará consciencia del equipo personal de protección contra caídas, los componentes de conexión y de la importancia de eliminar o prevenir riesgos de trabajo en alturas para salvaguardar la vida de los trabajadores.	<ol style="list-style-type: none">1. Conceptos básicos de trabajo en alturas.2. Equipos de protección individual.3. Recomendaciones generales.	Personal operativo.	SOCIOS \$2,000.00 SIEM \$2,300.00 NO SOCIOS \$2,600.00 TODOS MÁS IVA.



FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Viernes 10 de agosto	9:00 a 18:00 hrs	ESTRATEGIA DE LA ORGANIZACIÓN	Aprenderá y practicará cómo definir el rumbo de su organización y un plan estratégico para el logro de sus resultados del negocio definiendo ventajas competitivas disruptivas.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Rumbo de la empresa 2. Análisis del entorno y de capacidades de la organización 3. Objetivos Estratégicos 4. Modelos de estrategias 5. Organigrama adecuado a la estrategia 6. Acciones para el logro de objetivos 7. Administración del riesgo 	Emprendedores, empresarios, gerentes o directores de micro, pequeñas y medianas empresas.	SOCIOS \$700.00 SIEM \$840.00 NO SOCIOS \$1,120.00 TODOS MÁS IVA.
Martes 14 de agosto	9:00 a 11:00 hrs	LA IMPORTANCIA DE LA COMUNICACIÓN INTERNA Y EXTERNA EN LA INDUSTRIA DE TRANSFORMACIÓN	Concientizar a las empresas que la comunicación es el primer factor a considerar antes de cualquier estrategia comercial.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Panorama actual del mercado. 2. Digitalización y la era mobile. 3. Definición de target y segmento del mercado 4. Desarrollar la personalidad de mi marca 5. Propuesta de valor 6. Objetivos SMART 7. Definición de objetivos de marketing 	Dirigido a directores y gerentes de marketing de todos los sectores industriales.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN.
Jueves 16 de agosto	9:00 a 11:00 hrs	HOMBRE CLAVE	Entender los riesgos que corre una Empresa al perder a un Hombre Clave y qué puede hacer para evitarlo y protegerse	<ul style="list-style-type: none"> -Como saber Quién es un Hombre Clave en una organización -Cómo puede la Organización proteger y retener a un Hombre Clave 	Directores, finanzas, recursos humanos	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN.
Miércoles 22 de agosto	18:00 a 20:00 hrs	CLUB DE COMPRAS: PLANEACIÓN ESTRATÉGICA EN COMPRAS	Formación profesional para Gerentes y Jefes de Compras y/o Áreas con responsabilidad en la búsqueda, selección, desarrollo, gestión y evaluación de proveedores, nacionales o extranjeros. Presentación dinámica e interactiva dirigida por un profesional con experiencia práctica en el tema; con duración de 2 Hrs. en horarios fuera de oficina.	<ol style="list-style-type: none"> 1. El rol actual de Compras. 2. Compras vs. Abastecimiento Estratégico. 3. Factores estratégicos de Compras. 4. Desarrollo estratégico de Proveedores. 	Gerentes y jefes de compras y/o áreas responsables de negociar con proveedores de productos o servicios.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN



FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Jueves y Viernes 23 y 24 de agosto	9:00 a 16:00 hrs	EXCEL FINANCIERO	Lograr que los participantes puedan generar cálculos complejos y facilitar la tarea operativa.	<ol style="list-style-type: none">1. Hoja de cálculo, contenidos y formatos.2. Copiado y pegado de fórmulas.3. Nombres.4. Funciones aritméticas.5. Funciones estadísticas básicas.6. Miscelánea.7. Funciones lógicas.8. Funciones de búsqueda y referencia.9. Funciones financieras.10. Ejemplos de funciones ARRAY.11. Uso de la herramienta TABLA.12. Herramienta buscar objetivo.13. Escenario.14. Solver.15. Uso de referencias circulares.16. Elaboración de gráficos17. Una macro sencilla.18. Funciones personalizadas.19. Uso de la auditoría de fórmulas.20. Agrupar, dividir.	Finanzas, contabilidad y personal administrativo.	SOCIOS \$2,500.00 SIEM \$2,875.00 NO SOCIOS \$3,250.00 TODOS MÁS IVA.

SEPTIEMBRE

FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Jueves y viernes 6 y 7 de septiembre	9:00 a 18:00 hrs	MONITOR DE SEGURIDAD PARA TRABAJO EN ALTURAS	El participante aplicará, analizará y tomará conciencia de una metodología KAAE enfocada a la protección contra caídas en las áreas de trabajo, mediante la normatividad y condición para el uso de posicionadores colectivos y la jerarquía de controles con la finalidad de corregir, prevenir y eliminar acciones indebidas en sitios de trabajo.	<ol style="list-style-type: none"> Definiciones. Normatividad. Aplicación de la seguridad en sitio. Responsabilidades. 	Personal operativo.	SOCIOS \$5,600.00 SIEM \$6,440.00 NO SOCIOS \$7,280.00 TODOS MÁS IVA.
Miércoles 12 de septiembre	16:00 a 18:00 hrs	MAXIMIZANDO LA RENTABILIDAD: CÓMO MANEJAR LA DESCONFIANZA DE LOS PROSPECTOS	Proporcionar al participante elementos que le permitan obtener la confianza de prospectos y clientes con respecto a él y sus servicios.	<ol style="list-style-type: none"> Cómo influir en prospectos a través de lenguaje corporal. Cómo generar confianza con los diferentes tipos de clientes. 	Dirigido a personal de áreas comerciales y de ventas, interesados en lograr mayor confianza y credibilidad en prospectos y clientes para el logro y superación de las metas comerciales.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN
Miércoles y jueves 19 y 20 de septiembre	9:00 a 15:00 hrs	IMAGINACIÓN, CREATIVIDAD E INNOVACIÓN PARA LOS NEGOCIOS CON WAKE UP BRAIN	Experimentar diversas técnicas para identificar las oportunidades de innovación y las alternativas para su puesta en marcha.	<ol style="list-style-type: none"> Introducción a la innovación. Sesiones de ideación. Hablaremos de diferenciar entre ideas y deseos. Identificaremos un objetivo específico de la organización y las barreras que me obstaculizan su logro, dándoles una orden, importancia y solución Expandir. Cada idea tiene un germen de la genialidad y detonaremos éstos hasta obtener su máximo potencial. 	Todas aquellas personas que tienen a su cargo la innovación en sus áreas de trabajo, proyectos y organizaciones.	SOCIOS \$2,000.00 SIEM \$2,330.00 NO SOCIOS \$4,853.00 TODOS MÁS IVA.



FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Martes 25 de septiembre	17:00 a 19:00 hrs	CLUB DE EFICIENCIA ENERGÉTICA: SEGURIDAD INDUSTRIAL Y RIESGO ELÉCTRICO	Revisar capacidades interruptivas de protección	<ol style="list-style-type: none">1. Análisis de corto circuito.2. Coordinación de protecciones por sobrecorriente.3. Evaluación de riesgos por arco eléctrico.	Mantenimiento	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN
Miércoles, jueves y viernes 26, 27, 28 de septiembre	9:00 a 16:00 hrs	IMPARTICIÓN DE CURSO DE FORMACIÓN DE CAPITAL HUMANO DE MANERA PRESENCIAL GRUPAL	Disminuir costos de la capacitación interna a través de la formación del personal certificado para la impartición de cursos de acuerdo al estándar ECO217	<ol style="list-style-type: none">1. Preparar la sesión del curso de capacitación.2. Conocer la institución.3. Objetivos.	Supervisores, gerencias, áreas de producción con conocimientos y habilidades específicas	SOCIOS Capacitación \$3000 más IVA Evaluación y Certificación \$3000 más IVA SIEM Capacitación \$3600 más iva Evaluación y Certificación \$3600 más IVA NO SOCIOS Capacitación \$3900 más IVA Evaluación y Certificación \$3900 mas IVA

OCTUBRE

FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Jueves 4 de octubre	10:00 a 12:00 hrs	PLÁTICA: MODELO DE CAPITAL HUMANO TRANSFORMACIONAL	Contar con un modelo de capital humano transformacional que nos ayude a alcanzar los resultados en un momento de crisis en la empresa.			AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN
Miércoles 10 de octubre	15:00 a 18:00 hrs	CLUB LABORAL: PROCEDIMIENTO DE RESCISIÓN Y SEPARACIÓN DE EMPLEADOS		10 consejos prácticos.	Recursos humanos.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN
Martes, miércoles y jueves 16, 17 y 18 de octubre	9:00 a 18:00 hrs	CURSO COMPETENTE TRABAJO EN ALTURAS "SUPERVISOR"	Al finalizar el curso taller identificará, determinará y tomará medidas para la eliminación de riesgos existentes y predecibles en trabajos en alturas, a través del reconocimiento de condiciones insalubres, riesgosas o peligros para los empleados con el fin, de implementar medidas correctivas en actos y condiciones inseguras.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Revisión de estándares. 2. Prevención y protección contra caídas. 3. Perfil y responsabilidades de personal competente. 4. Análisis de peligros y riesgos. 5. Jerarquía de controles. 6. Sistema personal de arresto contra caída. 7. Fases de caída. 8. Plan de rescate. 	Personal operativo.	SOCIOS \$8,400.00 SIEM \$9,660.00 NO SOCIOS \$10,920.00 TODOS MÁS IVA.
Miércoles 24 de octubre	18:00 a 20:00 hrs	CLUB DE COMPRAS "ANÁLISIS DE PROBLEMAS Y TOMA DE DECISIONES"	Formación profesional para Gerentes y Jefes de Área con personal a su cargo, con la necesidad de resolver de manera efectiva problemas detectados en su organización, procesos, métodos y sistemas de trabajo. Presentación dinámica e interactiva dirigida por un profesional con experiencia práctica en el tema; con duración de 2 Hrs. en horarios fuera de oficina.	<ul style="list-style-type: none"> • Definición del problema. • Herramientas de Análisis. • Métodos de Solución. 	Gerentes y jefes de compras y/o áreas responsables de negociar con proveedores de productos o servicios.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN

NOVIEMBRE



CANACINTRA
ESTADO DE MÉXICO

FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Miércoles 14 de noviembre	16:00 a 18:00 hrs	MAXIMIZANDO LA RENTABILIDAD: TRANSFORMA LAS OBJECIONES EN CIERRES DE VENTA	Proporcionar al participante técnicas que permitan con- vertir las objeciones en cierres de ventas exitosos.	1.Principales tipos de objeciones 2.Técnicas para afrontar las diferentes objeciones en el proceso comercial	Dirigido a personal de áreas comerciales y de ventas, interesados en conocer técnicas que les permitan convertir las objeciones de prospectos y clientes en cierres de ventas.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN
Martes 25 de noviembre	17:00 a 19:00 hrs	CLUB DE EFICIENCIA ENERGÉTICA: MANTENIMIENTOS A SUBESTACIONES, ILUMINACIÓN LED				AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN
Jueves 29 de noviembre	9:00 a 18:00 hrs	FORMACIÓN DE GRUPOS DE ALTO RENDIMIENTO				

CONFIRMACIONES: TELS: 722 3 18 03 94; 3 18 26 40 reservaciones@canacindraem.org.mx



DICIEMBRE

FECHA	HORARIO	TEMA	OBJETIVO	CONTENIDO	PERFIL DEL PARTICIPANTE	INVERSIÓN
Miércoles 5 de diciembre	13:00 a 18:00 hrs	CLUB LABORAL: STPS		Las multas más costosas por incumplimiento laboral.	Recursos humanos.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN
Miércoles 5 de diciembre	18:00 a 20:00 hrs	CLUB DE COMPRAS: LIDERAZGO TRANSFORMACIONAL	Formación profesional para Gerentes y/o Supervisores con personal a su cargo, con la necesidad de mejorar el impacto y resultados obtenidos con su equipo de trabajo. Recomendaciones y metodología formal. Presentación dinámica e interactiva dirigida por un profesional con experiencia práctica en el tema; con duración de 2 Hrs. en horarios fuera de oficina.	<ul style="list-style-type: none">• Liderazgo como elección.• Historias que contar.• Liderazgo Situacional.• Liderazgo transformador.	Gerentes y jefes de compras y/o áreas responsables de negociar con proveedores de productos o servicios.	AFILIADOS A CANACINTRA BENEFICIO SIN INVERSIÓN